

Das Know-how.

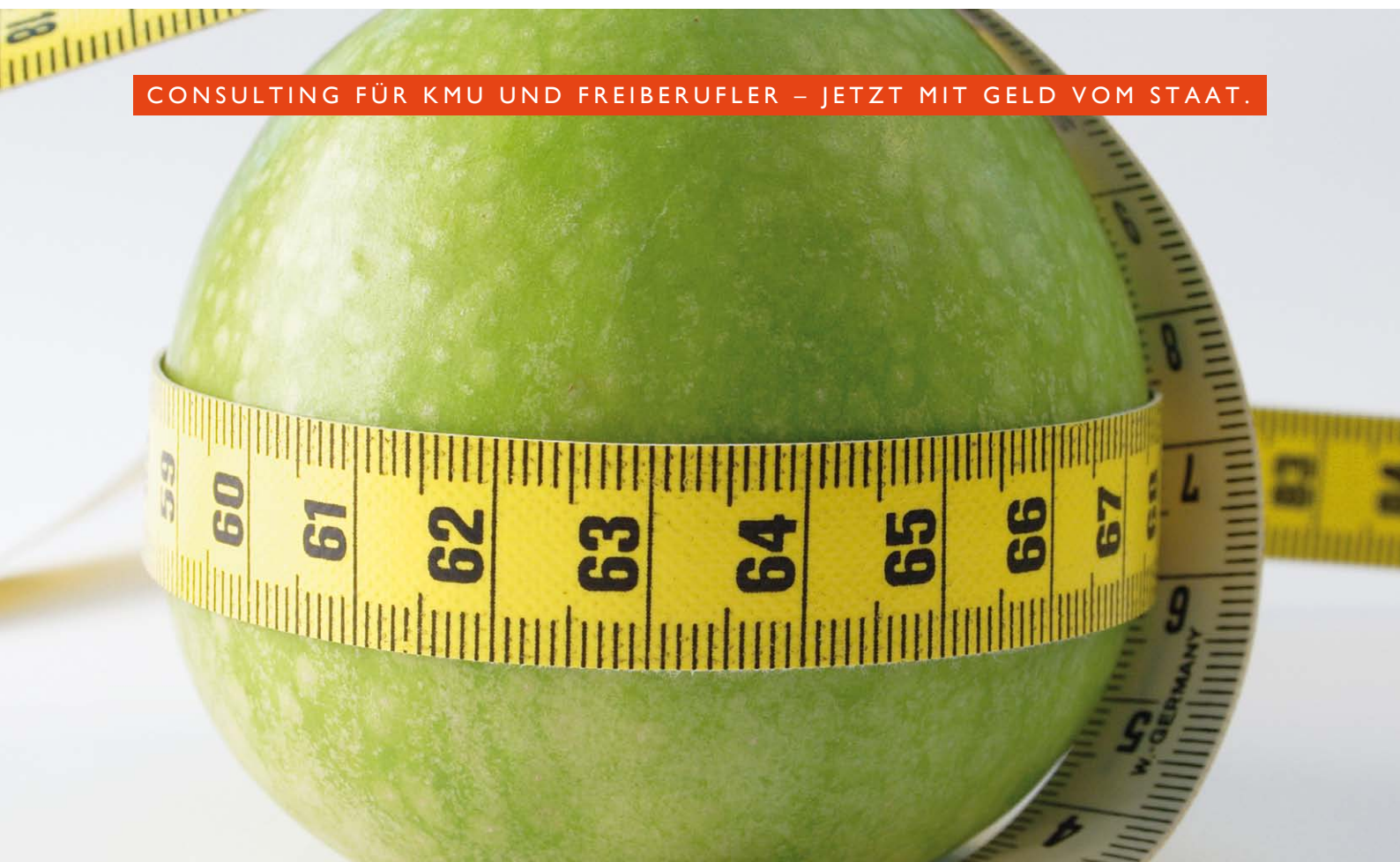
REFEA

REFEA GmbH : Consulting

REFEA-Consulting

Eine runde Sache nach Maß.


CONSULTING FÜR KMU UND FREIBERUFLER – JETZT MIT GELD VOM STAAT.



Was heißt Consulting auf Maß?

Das Projekt ist entscheidend – nicht Größenordnungen.

REFA – Ihr Partner in Projekten
Arbeitsgestaltung
Betriebsorganisation
Unternehmensentwicklung



Sie wollen Prozesse optimieren, Kosten reduzieren, das Qualitätsmanagement professionalisieren? Oder verfolgen Sie Ideen, deren Umsetzung Sie mit einem externen Partner angehen möchten? Unsere REFA-Experten unterstützen Sie dabei mit Rat und vor allem auch mit Tat.

Unsere Geschäftstätigkeit mit drei Worten auf den Punkt gebracht: Wir vermitteln Know-how. Ein über Jahrzehnte aufgebautes und gepflegtes Netzwerk aus Wirtschaft und Wissenschaft erlaubt uns, jederzeit maßgeschneiderte Leistungen für Industrie und Verwaltungen zu erbringen.

REFA-CONSULTING – STICHWORTE ZUM LEISTUNGSSPEKTRUM

Wir beraten Sie gerne und begleiten Ihre Projekte je nach Wunsch von A-Z oder auch punktuell, wenn es zum Beispiel um diese Handlungsfelder geht:

Industrie

- Zeitaufnahmen bzw. -studien
- Arbeits- und Prozessorganisation
- Produktionsmanagement
- Qualitätsmanagement
- Umweltmanagement
- Facility Management
- Sanierungsmanagement
- Controlling und Rechnungswesen
- Logistik und Lageroptimierung

Verwaltungen

- Organisationsmanagement
- Controlling
- Facility Management



Wichtig für Kunden, begehrt seitens Berater:
die Lizenz REFA-Consulting.



Ihr Stichwort ist nicht dabei? Kontaktieren Sie uns dennoch. Wir verfügen über ein breites Beziehungsnetz zu professionellen Beratern im In- und Ausland.

UNSERE KUNDEN – PROJEKT, NICHT GRÖSSE ENTSCHEIDEND

Wir beraten sach- und ergebnisorientiert. Unser Engagement für eine optimale Lösung erfolgt unabhängig von der Größe einer Organisation. Zu unseren langjährigen Kunden zählen ebenso kleine, regional tätige Familienunternehmen und weltweit agierende „Multis“ wie auch öffentliche Verwaltungen aller Ebenen, Eigenbetriebe und Institutionen. Warum?

- REFA-Methoden sind mit Arbeitgeber- und Arbeitnehmerverbänden abgestimmt – beste Voraussetzungen für Objektivität und Neutralität.
- Der sich für Sie einsetzende Berater ist mit der Größe Ihrer Organisation vertraut, verfügt über Kenntnisse Ihres Umfeldes (oder kann sich diese unmittelbar aneignen) und spricht Ihre Sprache.
- REFA bietet aus einer Hand auch maßgeschneiderte Weiterbildung, um die Umsetzung von Projekten in der Privatwirtschaft als auch in der öffentlichen Verwaltung wirklich auf breiter Basis sicherstellen zu können.
- Wir bieten praxiserprobte Lösungen, die umfassend synchronisiert sind bzw. sich in mehrstufigen Organisationen direkt synchronisieren lassen.

Wer ist mein persönlicher Berater?

Nur die Person, die auf Sie und Ihr Umfeld zugeschnitten ist.

REFA-Berater verfügen über eine langjährige Berufspraxis in diversen Fach- und Führungsfunktionen. Sie sind vertraut mit den praxiserprobten REFA-Methoden und bringen persönlich mindestens fünf Jahre Consulting-Erfahrung ein. Heißt: „Die wissen, wovon sie sprechen und was sie empfehlen“.

Mit unserem Beraterteam – bundesweit rund 100 Experten – können wir praktisch alle Mandate übernehmen und erfolgsorientiert durchführen. Bei Spezialaufträgen (in Sachen Thema, Umfang, Spezialisierungsgrad) lassen sich die erforderlichen Kapazitäten kurzfristig über unser Netzwerk bereitstellen.

ALSO: WER IST DANN MEIN PERSÖNLICHER BERATER?

Bei jedem Mandat ist genau das die ganz entscheidende Frage! Wir sorgen dafür, dass Ihr Berater über mindestens drei Eigenschaften verfügt:

- Er muss möglichst genau auf Ihrer Wellenlänge sein – wenn die Chemie nicht stimmt, kann kaum erfolgreich beraten oder gecoacht werden.
- Er muss die Materie, um die es in Ihrem Projekt geht, aus praktischen Erfahrungen kennen – nur theoretisches Wissen führt in eine Sackgasse.
- Er muss mit Ihren alltäglichen Rahmenbedingungen vertraut sein oder sich innerhalb kürzester Zeit damit vertraut machen können – Consulting kann nur über Expertenwissen, gepaart mit Praxiserfahrungen, erfolgreich sein.

Sollte sich trotz sorgfältiger Wahl des Beraters herausstellen, dass Sie mit ihm nicht den Weg für eine konstruktive Zusammenarbeit finden, wird Ihnen ohne große Diskussionen ein neuer Projektpartner vorgeschlagen.

Unsere Devise

Zwischen Kunde und Berater muss die Wellenlänge stimmen, sonst kann es kaum Erfolg geben.



Beraterprofil
Michael Mustermann
REFA GmbH Consulting

Jahrgang 1953

Ausbildung

- Industriekaufmann
- Verkaufsingenieur

Beruflicher Werdegang

- Spartenverantwortlicher
- Verkaufsgruppenleiter
- Technischer Angestellter und REFA-Fachmann bei einem Automobilzulieferer

Weiterbildung

- Weiterbildung zum REFA-Fachmann und Prozessingenieur
- Ausbildung zum REFA-Qualitätsmanagementbeauftragten

Als Berater tätig seit 1994

Beratungsschwerpunkte

- Ablaufgestaltung
- Arbeitszeiterfassung und -bewertung
- Risikoanalysen
- Zielvereinbarung, die Fertigung und die Kostenplanung
- Gesamtprozess-Optimierung
- Schnittstellen-Analysen
- Fertigungsplanung und -steuerung

Projekterfahrungen

- Automobilzulieferer: Risikoanalysen, Zielvereinbarung des gesamten Produktionsbereichs
- Automobilzulieferer: Zielvereinbarung Montageabteilung, Kennenlernen, CNC-Drehen und -Fräsen
- Automobilzulieferer: Zielvereinbarung, Optimierung von Produktionsprozessen, Schnittstellen-Analysen
- Automobilzulieferer: Zielvereinbarung, CNC-Drehen, Drehwerk, Montageabteilung, Zielvereinbarung, Arbeitszeiterfassung, Bewertung, Risikoanalysen
- Automobilzulieferer: Zielvereinbarung, Zielvereinbarung des gesamten Unternehmens, Schnittstellen-Analysen
- Hersteller von Baugruppen und -einrichtungen: Zielvereinbarung, Risikoanalysen, Schnittstellen-Analysen, in der CNC-Drehwerk (Schneckentrieb, in der Drehbearbeitung/Gründrehwerk, Lehren, Bohren etc.) bei der Produktion
- Automobilzulieferer: Zielvereinbarung, Optimierung von Produktionsprozessen, Schnittstellen-Analysen

Kontakt

Elke Krebs, Gesamtkoordinatorin Consulting, Postfach 1021 8801-122
elke.krebs@refa.de
REFA GmbH Consulting

Mit der Offerte erhalten Sie auch ein Beraterprofil – machen Sie sich ein erstes Bild.

DER STARTKONTAKT – IHRE PERSÖNLICHEN ANSPRECHPARTNER

- Gesamtkoordination Consulting
- Arbeits- und Prozessorganisation
- Qualitäts- und Umweltmanagement
- Facility Management
- Öffentliche Verwaltungen

- Elke Krebs**
Fon 06 151 8801-123
elke.krebs@refa.de
- Heiner Rhoden**
Fon 06 151 8801-148
heiner.rhoden@refa.de
- Rudolf Waleczek**
Fon 06 151 8801-146
rudolf.waleczek@refa.de
- Klaus G. Schröder**
Fon 06 151 8801-144
klaus.schroeder@refa.de
- Hermann Dahmen**
Fon 06 151 8801-147
hermann.dahmen@refa.de



Wie läuft eine REFA-Beratung ab?

Ihr Vorteil: Vorgehen und Modalitäten sind rundum transparent.

Jeder Vorgehensschritt ist ergebnisorientiert. Heißt für uns: Mit dem wirklich passenden Berater pragmatisch Lösungen finden statt Bücher zu schreiben. Transparenz und faire Modalitäten gehören ebenfalls zu unserer Geschäftspraxis.

DER WEG ZUM GEMEINSAMEN GESCHÄFTSABSCHLUSS – EIN ABC

A

Sie lassen uns wissen, in welcher Frage Sie unsere Begleitung wünschen. Je mehr Sie uns verraten, desto gezielter können wir uns auf das Erstgespräch vorbereiten.

B

In dem für Sie unverbindlichen und kostenlosen Erstgespräch klären wir gemeinsam die Projekthalte, -ziele und -termine. Dabei werden auch spezifische Rahmenbedingungen Ihrerseits thematisiert.

C

Sie erhalten spätestens eine Arbeitswoche nach dem Erstgespräch einen konkreten Vorschlag zu Projekt, Vorgehen und Projektleiter sowie ein entsprechendes Preisangebot.

DIE MODALITÄTEN – VON BEGINN AN KLAR

Erstgespräch

Unser Startkontakt sowie das detaillierte Angebot sind für Sie absolut unverbindlich und in jedem Fall kostenlos.

Honorar

Wir arbeiten in der Regel mit Tageshonoraren, die sich zwischen 800 und 1.500 Euro bewegen. Diese Bandbreite kann je nach Komplexität des Auftragsgegenstandes unter- oder überschritten werden. Je nach Vereinbarung und bei sich wiederholenden Kurzeinsätzen werden Stunden verrechnet.

Spesen

Anfallende Kosten für Reisen und Unterkunft des Beraters werden zusätzlich berechnet.

Kündigung

Sie können jederzeit und ohne Angabe von Gründen die Zusammenarbeit beenden – Sie begleichen in dem Fall nur die bis zur Kündigung angefallenen Honorare und Kosten.



REFA-CONSULTING – JETZT AUCH MIT GELD VOM STAAT

Als KMU oder als Freiberufler können Sie jetzt bei Ihren Consulting-Projekten Geld vom Staat bekommen. Erfahren Sie mehr unter refa.de > Consulting > Fördermittel für KMU oder unter bafa.de > Wirtschaftsförderung > U-Beratungen.

EIN HAUPTSCHRITT – IHRE ERSTE KONTAKTAUFNAHME

Zögern Sie nicht und nehmen doch einfach mal einen ersten Kontakt mit uns auf:

- Elke Krebs, Fon 06151 8801-123, elke.krebs@refa.de
- Postanschrift: REFA GmbH Consulting, Wittichstraße 2, 64295 Darmstadt

Wir sind für Sie da.

www.refa.de

Das Know-how.